

DEVENIR PARTENAIRE DE VADE

Vade, leader mondial de la défense prédictive de la messagerie, propose une solution dédiée à Microsoft 365 (primée à maintes reprises) et aux plateformes de messagerie classiques. Vous êtes MSP ou revendeur et souhaitez proposer une solution de pointe à vos clients pour les protéger rapidement et facilement contre le spam, le phishing, le spear phishing et les malwares ? Rejoignez notre communauté de partenaires !

Notre modèle s'appuie entièrement sur notre réseau de distribution : la réussite de nos partenaires est notre priorité. Chacun d'entre eux peut ainsi accéder à nos produits et services, et nos partenaires certifiés bénéficient d'un accompagnement privilégié, notamment grâce aux fonds de développement marketing (MDF), mais pas seulement...

Devenir partenaire, c'est mettre l'expertise Vade au service de la sécurité de vos clients.

Vade for M365

Vade for M365 s'intègre nativement à la plateforme Microsoft 365 et vient renforcer son système de protection, basé sur la réputation et la signature, en s'appuyant sur des technologies d'IA.

Vade Cloud

Solution idéale pour les partenaires concentrant leurs efforts sur le cloud, Vade Cloud propose une sécurité de l'email hautement personnalisable pour l'ensemble des plateformes de messagerie dans le cloud (Microsoft Exchange, Microsoft 365, Google G Suite, Zimbra et bien d'autres).

Vade Gateway

Vade Gateway propose une protection aussi fiable que Vade Cloud et Vade for M365, mais dans le cadre d'une appliance virtuelle. Il s'agit ainsi de la solution idéale pour les entreprises qui souhaitent garder la main sur leur infrastructure.

Une longueur d'avance

Avec 11 brevets internationaux, qui garantissent notre indépendance et notre maîtrise des données, Vade compte parmi les entreprises les plus innovantes en matière de sécurité de l'email. Nos technologies de filtrage sophistiquées et basées sur l'IA sont utilisées par les plus grands FAI du monde. Elles apprennent en continu des 1 milliard de boîtes aux lettres que nous protégeons. Des investissements constants en R&D nous permettent de rester à la pointe de la technologie et de garder une longueur d'avance sur les hackers.

Boostez vos revenus

Les solutions de Vade ont fait leurs preuves et 95 % de nos utilisateurs nous renouvellent leur confiance chaque année. Nos partenaires peuvent ainsi anticiper un engagement à long terme, et des revenus réguliers. À ces avantages se cumulent des coûts de gestion plus bas et des marges supérieures à la moyenne du marché, ainsi que des conditions de facturation flexibles (mensuelle, annuelle ou trisannuelle).

Cycle de vente rapide et simple

Les solutions de Vade sont faciles à présenter et à vendre, ce qui vous permet de générer plus rapidement de la valeur. Vous pouvez par exemple mettre en place un POC de Vade for M365 dès le premier rendez-vous ! Activée en quelques clics sans affecter les services de sécurité de l'email en place ni les utilisateurs finaux, cette solution impressionnera vos clients à coup sûr.

Votre succès est aussi le nôtre, bénéficiez d'une assistance d'exception :

 Licence NFR <p>Protégez votre entreprise des menaces les plus sophistiquées tout en apprenant à connaître nos produits sur le bout des doigts. Première année offerte renouvelable en fonction de vos performances.*</p>	 Assistance commerciale <p>Décrochez rapidement de nouveaux contrats ! Nous vous accompagnons pour les premières réunions, démonstrations de produits et POC et vous transmettons* des leads.</p>	 Ressources marketing <p>Parlez de nous à vos clients !</p> <p>De nombreuses ressources (contenus, campagnes de Lead Gen, activités marketing conjointes, MDF*...) sont mises à votre disposition.</p>
 Portail partenaires <p>Mettez en place des licences d'essai et de production en quelques clics ! Vous pourrez assurer la gestion des clients, accéder à nos ressources marketing et techniques, ainsi qu'à Vade Academy, notre site de formation.</p>	 Vade Academy <p>Apprenez à connaître les produits de Vade à votre rythme pour faire preuve d'efficacité lors de la vente et de l'assistance. Accédez à tout moment à vos formations commerciales et techniques, ainsi qu'aux examens de certification.</p>	 Assistance technique <p>Obtenez les réponses dont vous avez besoin 24 h/24 et 7 jours sur 7 !</p> <p>Une assistance de niveau 2 est assurée par email et téléphone en continu.</p>

* Le renouvellement de la licence NFR sans frais, le partage de leads et les MDF sont réservés aux partenaires certifiés.

1 milliard de boîtes aux lettres protégées / 10 milliards d'emails analysés chaque jour / 2 milliards de messages filtrés l'an dernier

PROGRAMME PARTENAIRES ET CERTIFICATION

Tous les partenaires de Vade bénéficient de la simplicité de nos solutions et de nos services d'assistance complets. En devenant partenaire certifié, vous bénéficierez d'avantages supplémentaires.

En effet, vous travaillerez en direct avec nos experts marketing et commerciaux à l'élaboration et au lancement de programmes de développement commercial adaptés à votre marché cible. Alimenter votre pipeline à l'aide d'activités marketing conjointes, comme des webinaires ou des événements, tirez profit des MDF pour développer vos propres programmes ou exploitez tout simplement nos leads. Vous pouvez même tester nos nouvelles fonctionnalités en avant-première !

Avantages offerts aux partenaires	Partenaires non certifiés	Partenaires certifiés
Licences NFR* pour utilisation interne	30 % du prix public	✓
Portail partenaires Vade	✓	✓
Vade Academy	✓	✓
Ressources marketing	✓	✓
Aide à la création de programmes marketing		✓
Fonds de développement marketing (MDF)		✓
Partage d'opportunités commerciales		✓
Ressources commerciales et avant-vente	✓	✓
Assistance technique 24 heures sur 24, 7 jours sur 7	✓	✓
Participation au programme des versions bêta		✓

* Renouvellement annuel. La licence NFR est gratuite tant que le partenaire génère de l'activité commerciale. Dans certains cas, un agrégateur ou distributeur de Vade M365 peut émettre gratuitement des licences NFR à des partenaires non certifiés, mais la durée de ces licences est alors limitée à 1 an.

Fonds de développement marketing

Vade participe au financement des activités marketing à hauteur de 5 % du chiffre d'affaires total des partenaires Vade certifiés. Pour être éligible, les partenaires certifiés doivent soumettre un business plan annuel et avoir généré un minimum de revenus récurrents sur des nouveaux contrats pendant l'année écoulée.

Certification

En plus de faciliter l'obtention de nouveaux contrats, une connaissance approfondie des produits de Vade contribue également au succès de nos partenaires. Vade Academy est un portail simple d'accès qui regroupe tous les documents nécessaires à la formation des équipes commerciales, avant-vente et supports, permettant d'obtenir la certification Vade.



Exigences de formation Vade Academy pour la certification

Modules de formation Vade Academy	Engagement du MSP Vade for M365 uniquement	Engagement du revendeur Toutes les solutions Vade
Certification commerciale	2 personnes, 1 heure de formation par personne	2 personnes, 2 heures de formation par personne
Présentation de Vade	✓	✓
Présentation des produits de Vade	✓	✓
Certification avant-vente	2 personnes, 4 heures de formation par personne	2 personnes, 4 à 8 heures de formation par personne
Présentation des technologies Vade	✓	✓
Formation aux POC et déploiement par produit :		
Vade for M365	✓	✓
Vade Cloud		✓
Vade Gateway		✓
Certification Support Technique	1 personne, 1 heure de formation	1 personne, 1 à 8 heures de formation
Formation aux technologies de filtrage	✓	✓
Formation technique par produit :		
Vade for M365	✓	✓
Vade Cloud		✓

En plus de la formation ci-dessus, les partenaires certifiés de Vade s'engagent également à promouvoir Vade sur le site Web de leur entreprise et assurer une assistance technique de niveau 1.

