

Vade と提携する理由



MSPには、クライアントのセキュリティニーズをサポートするベンダーが不足することはありません。Vadeとパートナー提携することで、各段階で成功を得るための専門知識やリソース、サポートと共に、高い精度とより大きなマージンを提供するターンキーメールセキュリティソリューションにアクセスできるようになります。

100%間接的なチャンネル主導型

私たちは、MSPにとって信頼がどれほど重要であるかを知っています。そのためVadeは、当社の販売業者とチャンネルパートナーから成るエコシステムを通じてのみ法人マーケットにサービスを提供します。というのは、当社は100%間接的であり、私たちの成功はパートナーの成功によってのみもたらされるからです。

さらに、当社の「チャンネル主導型」の理念は、セールスをはるかに超えた範囲に及びます。研究開発からマーケティング、経理に至るまで、当社は一体となって、MSPにとってVadeとの連携が簡単で楽しいものになることに重点を置いています。



1,400
世界中のパートナー



10億個
保護されたメールボックス



顧客企業数 5,000社
76か国に展開

革新的なMSP専用のソリューション

Vadeは、新たな技術（マシンラーニング、自然言語処理、Computer Visionなど）を応用して高度な脅威と最前線で戦っています。当社は8つの特許を取得しており、これらのイノベーションによって数多くの賞を受賞しています。

とはいえ、当社のパートナーから最も高い評価を得ているのは、複雑なものをシンプルにする当社の手腕です。私たちは、展開・管理・使用が簡単なソリューションに強力な脅威検出エンジンを組み込みました。これにより、当社のパートナーは管理運営にかかる時間を短縮し、自社のビジネス成長の為ににより多くの時間を割けるようになります。

「Vadeは、特にマネージドサービスプロバイダーにとって、カスタマイズ可能な効果的なメールセキュリティ製品です」

SC Magazine



MICROSOFTと完全に連携

Microsoft
Partner

MicrosoftのCo-Sell Ready Partner(共同販売準備完了パートナー)である当社は、貴社の既存のサービスや処理を補完するために、当社の製品とビジネスをMicrosoftに連携させています。Vade for M365はMicrosoft 365にネイティブに統合し、Azureで作動し、Exchange Onlineの設定を利用します。Microsoft EOPのアドオンとして簡単に販売でき、貴社のクライアントが望む便利な月額請求を設定できます。

高いマージン、高いリテンション

企業はMicrosoft 365を急速に採用していますが、パートナーマージンは非常に低いです。Vade は、契約期間と数量割引を用いて、市場を上回るマージンを提供します。当社の製品は管理の手間が抑えられているため、貴社の利益が管理業務によって損なわれることはありません。また、当社顧客リテンション率は95%であるため、長期間の成長と安定に繋がります。



素早く簡単なセールスサイクル



5分未満
顧客を反応させるために

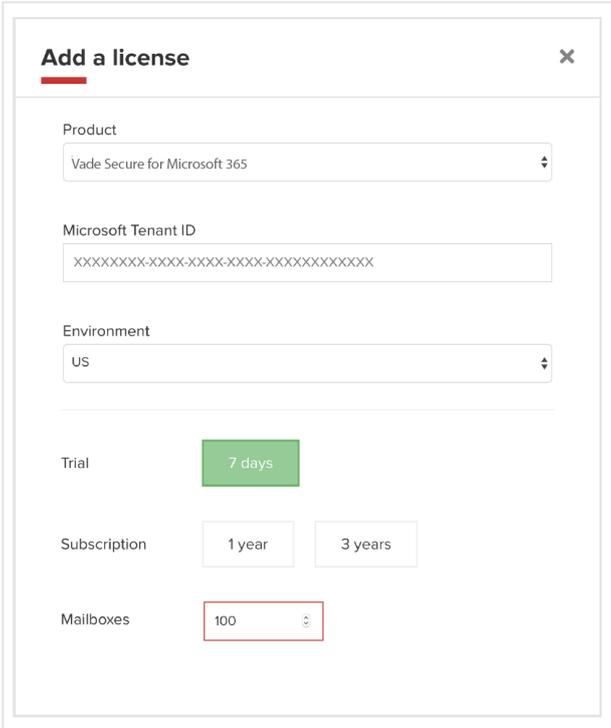
Vade for M365はセールスサイクルを短縮します。この製品は簡単にデモンストレーションを実行できるため、確実に顧客をアッと驚かせることができます。さらに、この製品は数回のクリックで展開できるため、すぐに、たいてい最初のミーティング中に、無料トライアルを開始できます。

加えて、貴社のチームが自足できるようになるまで、当社のチームが、ミーティング、デモ、概念実証をサポートします。

特別なサポート

Vade はすぐに搭載できる多数のリソースを提供するため、パートナーは以下のことが可能になります：

- パートナー用ポータル - トレーニング、マーケティング販促用品、技術資料などが盛り込まれたハブです。クラウドマーケットプレイスを利用していないMSPは、ライセンスプロビジョニングを利用できます。
- トレーニングアカデミー - オンラインのロールベーストレーニングと承認により、貴社のセールス、プレセールス、およびサポートスタッフは、Vade の販売および運営管理を深く理解できるようになります。
- 無料のNFRライセンス - 実績に基づいて更新される無料で一年間のNFRのライセンスが付与されるため、製品を使用して経験を積みながら、貴社の従業員のメールボックスを保護できます。
- テクニカルサポート - パートナーは第一的なサポートを顧客に提供することを期待されますが、顧客は、より複雑な要求に応えられる24時間年中無休のメールおよび電話でのサポートにアクセスできます。
- マーケティングサポート - コンテンツや予め作られたキャンペーンを活用してリードを生み出します。また、認定パートナーは、マーケティング・デベロップメント・ファンドとサポートを申請できます。



“「私たちはVade の新しいパートナーです。これまで同社の製品とサービスに大変満足しています！「パートナーへの対応とサポートは実に優れています」」”

First Service Solutions社社長 Jason Burr

Vade について

- ✓ 世界中で10億個以上のメールボックスを保護
- ✓ 1,400 世界中のパートナー
- ✓ 更新率95%
- ✓ 11つの国際特許を取得
- ✓ 昨年フィルタリングしたメール数 20億件

お問い合わせ先

Vade 株式会社
sales.japan@vadecure.com

