

Vade と提携する理由



MSPには、クライアントのセキュリティニーズをサポートするベンダーが不足することはありません。Vadeとパートナー提携することで、各段階で成功を得るための専門知識やリソース、サポートと共に、高い精度とより大きなマージンを提供するターンキーメールセキュリティソリューションにアクセスできるようになります。

100%間接的なチャンネル主導型

私たちは、MSPにとって信頼がどれほど重要であるかを知っています。そのためVadeは、当社の販売業者とチャンネルパートナーから成るエコシステムを通じてのみ法人マーケットにサービスを提供します。というのは、当社は100%間接的であり、私たちの成功はパートナーの成功によってのみもたらされるからです。

さらに、当社の「チャンネル主導型」の理念は、セールスをはるかに超えた範囲に及びます。研究開発からマーケティング、経理に至るまで、当社は一体となって、MSPにとってVadeとの連携が簡単で楽しいものになることに重点を置いています。



1,400
世界中のパートナー



10億個
保護されたメールボックス



顧客企業数 5,000社
76か国に展開

革新的なMSP専用のソリューション

Vadeは、新たな技術（マシンラーニング、自然言語処理、Computer Visionなど）を応用して高度な脅威と最前線で戦っています。当社は8つの特許を取得しており、これらのイノベーションによって数多くの賞を受賞しています。

とはいえ、当社のパートナーから最も高い評価を得ているのは、複雑なものをシンプルにする当社の手腕です。私たちは、展開・管理・使用が簡単なソリューションに強力な脅威検出エンジンを組み込みました。これにより、当社のパートナーは管理運営にかかる時間を短縮し、自社のビジネス成長の為に多くの時間を割けるようになります。

「Vadeは、特にマネージドサービスプロバイダーにとって、カスタマイズ可能な効果的なメールセキュリティ製品です」

SC Magazine



MICROSOFTと完全に連携

Microsoft
Partner

MicrosoftのCo-Sell Ready Partner(共同販売準備完了パートナー)である当社は、貴社の既存のサービスや処理を補完するために、当社の製品とビジネスをMicrosoftに連携させています。Vade for M365はMicrosoft 365にネイティブに統合し、Azureで作動し、Exchange Onlineの設定を利用します。Microsoft EOPのアドオンとして簡単に販売でき、貴社のクライアントが望む便利な月額請求を設定できます。

高いマージン、高いリテンション

企業はMicrosoft 365を急速に採用していますが、パートナーマージンは非常に低いです。Vade は、契約期間と数量割引を用いて、市場を上回るマージンを提供します。当社の製品は管理の手間が抑えられているため、貴社の利益が管理業務によって損なわれることはありません。また、当社顧客リテンション率は95%であるため、長期間の成長と安定に繋がります。



素早く簡単なセールスサイクル



5分未満
顧客を反応させるために

Vade for M365はセールスサイクルを短縮します。この製品は簡単にデモンストレーションを実行できるため、確実に顧客をアッと驚かせることができます。さらに、この製品は数回のクリックで展開できるため、すぐに、たいてい最初のミーティング中に、無料トライアルを開始できます。

加えて、貴社のチームが自足できるようになるまで、当社のチームが、ミーティング、デモ、概念実証をサポートします。

特別なサポート

Vade はすぐに搭載できる多数のリソースを提供するため、パートナーは以下のことが可能になります：

- パートナー用ポータル - トレーニング、マーケティング販促用品、技術資料などが盛り込まれたハブです。クラウドマーケットプレイスを利用していないMSPは、ライセンスプロビジョニングを利用できます。
- トレーニングアカデミー - オンラインのロールベーストレーニングと承認により、貴社のセールス、プレセールス、およびサポートスタッフは、Vade の販売および運営管理を深く理解できるようになります。
- 無料のNFRライセンス - 実績に基づいて更新される無料で一年間のNFRのライセンスが付与されるため、製品を使用して経験を積みながら、貴社の従業員のメールボックスを保護できます。
- テクニカルサポート - パートナーは第一的なサポートを顧客に提供することを期待されますが、顧客は、より複雑な要求に応えられる24時間年中無休のメールおよび電話でのサポートにアクセスできます。
- マーケティングサポート - コンテンツや予め作られたキャンペーンを活用してリードを生み出します。また、認定パートナーは、マーケティング・デベロップメント・ファンドとサポートを申請できます。

Add a license

Product
Vade Secure for Microsoft 365

Microsoft Tenant ID
XXXXXXXX-XXXX-XXXX-XXXXXXXXXXXX

Environment
US

Trial
7 days

Subscription
1 year 3 years

Mailboxes
100

“「私たちはVade の新しいパートナーです。これまで同社の製品とサービスに大変満足しています！「パートナーへの対応とサポートは実に優れています」」”

First Service Solutions社社長 Jason Burr

Vade について

- ✓ 世界中で10億個以上のメールボックスを保護
- ✓ 1,400 世界中のパートナー
- ✓ 更新率95%
- ✓ 11つの国際特許を取得
- ✓ 昨年フィルタリングしたメール数 20億件

お問い合わせ先

Vade 株式会社
sales.japan@vadecure.com

